

2025-2030 年中国白酒营销行业深度研究与市场预测报告

In-Depth Research and Market Forecast Report on China's Baijiu Marketing Industry (2025-2030)

(中国企业高层战略决策参考必备)



关注微信，
行业干货，
财经资讯，
一手掌握。

2025 年度版
中国行业研究咨询报告系列
中研普华 决策参考

● 行业研究咨询报告 (推荐指数★★★★★)

《中国行业研究咨询报告》是中研普华依托国家统计局、国家发改委、国家经济信息中心、国务院发展研究中心、国家海关总署、全国商业信息中心、中国经济景气监测中心提供的最新行业运行数据为基础，验证于与我们建立联系的全国科研机构、行业协会组织的权威统计资料。凭借中研普华在其多年的行业研究经验基础上建立起的完善产业研究体系，一整套的产业研究方法始终处于行业领先地位，是目前国内覆盖面最全面、研究最为深入、数据资源最为强大的行业研究报告系列。

《中国行业研究咨询报告》充分体现了中研普华所特有的与国际接轨的咨询背景和专家智力资源的优势，以客户需求为导向，以行业为主线，全面整合行业、市场、企业等多层面信息源，依据权威数据和科学的分析体系，在研究领域上突出全方位特色，着重从行业发展的方向、格局和政策环境，帮助客户评估行业投资价值，准确把握行业发展趋势，寻找最佳营销机会与商机，具有相当的预见性和权威性，是企业领导人制定发展战略、风险评估和投资决策的重要参考。

我们的优势：

丰富的专家资源和信息资源：中研普华依托国家发展改革委和国家信息中心系统丰富的数据资源，建成了独具特色和覆盖全面的产业监测体系。同时，与国内众多研究机构和专家有着密切的合作关系。

《中国行业研究咨询报告》全部由国内一流经济学家、行业专家作为顾问，由多年从事相关行业的资深研究员撰写，他们长期专门从事行业研究，掌握着大量的第一手资料，加上我们严格的审稿制度，使报告的质量都有充分的保证。

行业覆盖范围广、针对性强：中研普华《中国行业研究咨询报告》的入选行业普遍具有市场前景好、行业竞争激烈和企业重组频繁等特征。我们在对行业进行综合分析的同时，还对其中重要的细分行业或产品进行单独分析。其信息量大，实用性强是任何同类产品难以企及的。

内容全面、论述生动：中研普华《中国行业研究咨询报告》在研究内容上突出全方位特色，报告以本年度最新数据的实证描述为基础，全面、深入、细致地分析各行业的市场供求、进出口形势、投资状况、发展趋势和政策取向以及主要企业的运营状况，提出富有见地的判断和投资建议；在形式上，报告以丰富的数据和图表为主，突出文章的可读性和可视性，避免套话和空话。报告附加了与行业相关的数据、政策法规目录、主要企业信息及行业的大事记等，为投资者和业界人士提供了一幅生动的行业全景图。

深入的洞察力和预见力：我们不仅研究国内市场，对国际市场也一直在进行职业的观察和分析，因此我们更能洞察这些行业今后的发展方向、行业竞争格局的演变趋势以及技术标准、市场规模、潜在问题与行业发展的症结所在。我们有 100 多位专家的智慧宝库为您提供决策的洞察这些行业今后的发展方向、行业竞争格局的演变趋势以及技术标准、市场规模、潜在问题与行业发展的症结所在。

有创造力和建设意义的策略：对行业或具体产品的投资特性、市场规模、供求状况、行业竞争状况（结构与主要竞争企业）、发展趋势等进行分析和论证，寻求规律、发展机会、现存问题的解决方案、做大做强的对策等等。

一、报告简介 PROFILE

2025-2030 年中国白酒营销行业深度研究与市场预测报告 In-Depth Research and Market Forecast Report on China's Baijiu Marketing Industry (2025-2030)		
【出版日期】 2025 年 11 月	【报告页码】 149 页	【图表数量】 45 个
【中文价格】 RMB 15500	【英文价格】 RMB 29500	【中英文价】 RMB 39500
【全国热线】 400-856-5388 400-086-5388 全国免费热线		中研普华公司介绍
【订阅热线】 0755-25425716 25425726 25425736		了解中研普华的实力
【订阅热线】 0755-25425756 25425776 25425706		下载征订表
【版权声明】 本报告由中国产业研究院出品，报告版权归中研普华公司所有。本报告是中研普华公司的研究与统计成果，报告为有偿提供给购买报告的客户使用。未获得中研普华公司书面授权，任何网站或媒体不得转载或引用，否则中研普华公司有权依法追究其法律责任。如需订阅研究报告，请直接联系本网站，以便获得全程优质完善服务。中研普华公司是中国成立时间最长，拥有研究人员数量最多，规模最大，综合实力最强的咨询研究机构，公司每天都会接受媒体采访及发布大量产业经济研究成果。在此，我们诚意向您推荐一种“ 鉴别咨询公司实力的主要方法 ”。		

白酒作为中国传统的蒸馏酒，承载着深厚的文化底蕴和独特的酿造工艺。近年来，随着消费者需求的多样化和市场竞争的加剧，白酒营销行业正经历着深刻的变革。从传统的渠道分销到数字化营销，从品牌故事的讲述到沉浸式体验的打造，白酒营销行业不断创新，以适应市场的变化和消费者的需求。

目前，白酒营销行业呈现出多元化和创新化的发展态势。一方面，传统的渠道分销模式仍然占据重要地位，但随着消费升级和市场变化，企业开始探索更加精准和高效的营销策略。例如，通过大数据分析实现精准画像和个性化推荐，提升营销效率和消费者体验。另一方面，数字化营销成为白酒行业的新趋势，社交媒体、短视频平台等新兴渠道被广泛应用于品牌推广和消费者互动。同时，品牌故事的讲述和文化营销也成为提升品牌忠诚度和市场竞争力的重要手段。随着科技的不断进步，智能化营销工具将得到更广泛的应用，通过 AI 和大数据技术，企业能够更好地理解市场需求，实现精准营销。同时，个性化产品和服务将成为市场的重要趋势，企业将通过定制化产品和专属服务，满足不同消费者的需求。此外，文化营销将继续深化，通过挖掘品牌的历史文化内涵，打造沉浸式体验活动，增强消费者对品牌的认同感和忠诚度。

本研究咨询报告由中研普华咨询公司领衔撰写，在大量周密的市场调研基础上，主要依据了国家统计局、国家商务部、国家发改委、国家经济信息中心、国务院发展研究中心、国家海关总署、全国商业信息中心、中国经济景气监测中心、中国行业研究网、全国及海外相关报刊杂志的基础信息以及白酒营销行业研究单位等公布和提供的大量资料。报告对我国白酒营销行业的供需状况、发

展现状、子行业发展变化等进行了分析，重点分析了国内外白酒营销行业的发展现状、如何面对行业的发展挑战、行业的发展建议、行业竞争力，以及行业的投资分析和趋势预测等等。报告还综合了白酒营销行业的整体发展动态，对行业在产品方面提供了参考建议和具体解决办法。报告对于白酒营销产品生产企业、经销商、行业管理部门以及拟进入该行业的投资者具有重要的参考价值，对于研究我国白酒营销行业发展规律、提高企业的运营效率、促进企业的发展壮大有学术和实践的双重意义。

二、报告目录 CONTENTS

第一章 绪论

第一节 研究背景与意义

- 一、中国白酒行业的发展历程回顾
- 二、营销转型的紧迫性与行业价值
- 三、全球酒类市场对标启示

第二节 研究范围与方法论

- 一、研究时间框架界定（2025-2030 年）
- 二、多维度方法论设计
- 三、数据来源与文献综述基础

第三节 报告结构与创新点

- 一、整体章节逻辑框架概述
- 二、核心创新维度
- 三、研究局限性说明

第二章 白酒行业市场概况

第一节 市场规模与增长动力

- 一、历史市场规模演变分析
- 二、2025 年市场基准数据概览
- 三、核心增长驱动因素解析

第二节 产品结构与价值链分解

- 一、白酒产品类别细分
- 二、产业链上下游协作机制
- 三、价值链优化路径探讨

第三节 区域市场分布特征

- 一、主要产区（如四川、贵州）竞争格局
- 二、消费区域差异
- 三、区域协同发展策略

第三章 消费者行为深度分析

第一节 消费者画像与偏好变迁

- 一、人口结构变化影响
- 二、消费偏好趋势
- 三、心理驱动因素

第二节 购买决策过程模型

- 一、信息搜集渠道演变
- 二、决策影响因素权重
- 三、购后行为反馈机制

第三节 代际差异专题

- 一、Z世代消费者特征
- 二、银发群体消费潜力
- 三、代际融合营销策略

第四章 营销策略框架构建

第一节 营销理论基础

- 一、传统 4P 模型适应性分析
- 二、现代整合营销理论应用
- 三、场景化营销理念创新

第二节 策略制定流程

- 一、目标市场细分方法
- 二、策略方案设计步骤
- 三、执行与监控机制

第三节 行业特有挑战应对

- 一、同质化竞争破解之道
- 二、消费升级响应策略
- 三、文化营销深层融合

第五章 数字营销革命趋势

第一节 数字渠道演进

- 一、社交媒体营销新形态
- 二、短视频与直播电商应用
- 三、私域流量运营体系

第二节 技术赋能应用

- 一、大数据用户画像构建
- 二、AI 驱动的个性化推荐
- 三、区块链溯源技术影响

第三节 热点事件集成

- 一、2025 年数字经济政策解读
- 二、元宇宙营销实验案例启示
- 三、数字隐私法规风险预判

第六章 传统营销渠道变革

第一节 线下渠道重构

- 一、零售终端（商超、专卖店）优化
- 二、餐饮渠道合作模式创新
- 三、展会与活动营销实效

第二节 线上线下融合

- 一、O2O 模式实践路径
- 二、会员体系整合策略
- 三、全渠道体验提升

第三节 传统媒体转型

- 一、电视与广播广告新定位
- 二、户外媒体数字化升级
- 三、公关活动文化赋能

第七章 品牌建设 with 定位策略

第一节 品牌价值体系

- 一、核心价值要素提取
- 二、品牌故事与文化传承
- 三、情感联结构建方法

第二节 定位差异化实践

- 一、高端市场定位技巧
- 二、大众市场亲和力塑造
- 三、新兴市场切入策略

第三节 品牌延伸风险管理

- 一、产品线扩展边界
- 二、跨界合作机遇
- 三、品牌老化预防机制

第八章 定价策略深度解析

第一节 定价模型构建

- 一、成本导向定价机制
- 二、需求导向动态调整
- 三、竞争导向博弈分析

第二节 价格敏感度管理

- 一、消费者心理定价技巧

二、促销定价时效策略

三、价格战规避路径

第三节 高端化定价趋势

一、奢侈品定价逻辑

二、价值营销支撑体系

三、政策合规性审查

第九章 促销活动策略优化

第一节 促销工具创新

一、打折与赠品设计

二、体验式营销应用

三、事件营销热点集成

第二节 节假日营销专题

一、传统节日（春节、中秋）策略

二、新兴假日（双 11、618）布局

三、文化营销联动方案

第三节 效果评估体系

一、ROI 量化指标设计

二、消费者反馈循环

三、长期品牌影响平衡

第十章 区域市场专项研究

第一节 东部沿海市场

一、消费升级特征

二、竞争密度分析

三、营销策略适配

第二节 中西部潜力市场

一、城镇化驱动机遇

二、渠道下沉挑战

三、本地化营销试点

第三节 国际拓展前景

一、出口市场现状

二、文化输出策略

三、贸易壁垒应对

第十一章 竞争格局全景透视

第一节 市场集中度分析

- 一、头部企业动态跟踪
- 二、中小企业突围路径
- 三、新进入者威胁评估

第二节 竞争策略演变

- 一、差异化竞争核心
- 二、协同竞争新模式
- 三、创新驱动壁垒

第三节 热点并购影响

- 一、2025 年行业整合事件解读
- 二、资本运作风险预判
- 三、竞争生态重构趋势

第十二章 政策法规影响评估

第一节 国内政策框架

- 一、酒类专卖法规更新
- 二、税收政策变动分析
- 三、广告限制合规指南

第二节 国际标准对标

- 一、食品安全全球规范
- 二、贸易协定机遇挖掘
- 三、ESG 报告强制化趋势

第三节 时事热点集成

- 一、健康中国政策影响
- 二、反垄断执法案例启示
- 三、碳中和目标约束

第十三章 技术驱动营销创新

第一节 大数据应用深化

- 一、消费者行为预测模型
- 二、市场趋势模拟工具
- 三、实时反馈系统构建

第二节 AI 与自动化

- 一、聊天机器人客服优化
- 二、内容生成技术应用
- 三、决策支持系统集成

第三节 新兴技术前沿

- 一、物联网设备联动
- 二、AR/VR 体验营销
- 三、量子计算潜力展望

第十四章 可持续营销战略

第一节 ESG 框架融入

- 一、环境责任（包装减塑、碳足迹）
- 二、社会责任（公益营销、社区参与）
- 三、公司治理透明度

第二节 绿色营销实践

- 一、可持续产品设计
- 二、循环经济模式推广
- 三、消费者教育联动

第三节 热点事件响应

- 一、2025 年气候政策更新
- 二、ESG 投资趋势影响
- 三、社会舆情风险管理

第十五章 危机与风险管理

第一节 市场风险识别

- 一、经济周期波动影响
- 二、供应链中断预案
- 三、消费信心下滑应对

第二节 运营风险防控

- 一、营销投入 ROI 失衡
- 二、技术故障应急
- 三、人力资源挑战

第三节 声誉危机处理

- 一、公关危机响应机制
- 二、社交媒体舆情监控
- 三、长效机制构建

第十六章 热点事件影响深度分析

第一节 宏观经济事件

- 一、2025 年 GDP 增速关联

二、通胀压力营销调整

三、消费刺激政策效果

第二节 社会文化热点

一、国潮复兴营销机遇

二、健康饮酒运动影响

三、代际价值观冲突

第三节 全球事件联动

一、国际关系变动风险

二、重大展会（如进博会）效应

第十七章 未来趋势综合预判

第一节 短期趋势（2025-2027）

一、数字化加速渗透

二、个性化定制崛起

三、政策适应期调整

第二节 中期趋势（2028-2029）

一、AI 主导营销自动化

二、可持续消费主流化

三、市场整合深化

第三节 长期展望（2030）

一、全球化布局成熟

二、技术伦理平衡

三、行业生态重构

第十八章 预测模型与方法论

第一节 定量预测框架

一、时间序列分析模型

二、回归分析变量设计

三、场景模拟（乐观/悲观/基准）

第二节 定性预测集成

一、德尔菲专家法应用

二、SWOT-PEST 组合工具

三、热点驱动修正机制

第三节 不确定性管理

一、黑天鹅事件预案

二、模型敏感性测试

三、预测结果可视化

第十九章 战略建议与实施路径

第一节 企业层策略

- 一、创新驱动核心建议
- 二、资源优化配置方案
- 三、风险对冲机制

第二节 产业层协同

- 一、政策倡导重点
- 二、行业协会作用强化
- 三、生态圈共建模式

第三节 实施保障

- 一、组织架构调整
- 二、技术投入优先级
- 三、绩效评估体系

第二十章 研究结论与启示

第一节 核心研究发现

- 一、营销转型关键结论
- 二、热点影响总结
- 三、行业瓶颈突破点

第二节 理论贡献

- 一、营销模型创新启示
- 二、跨行业参考价值
- 三、学术研究缺口

第三节 实践意义

- 一、企业决策指南
- 二、政策制定依据
- 三、投资者参考

图表目录

图表：中国白酒市场规模历史趋势（2015-2025）

图表：白酒产品结构分布

图表：消费者年龄分层偏好

图表：营销策略框架流程

图表：数字营销渠道渗透率

图表：线上线下融合营销效果对比

图表：品牌价值要素权重分布

图表：定价策略敏感度

图表：节假日促销 ROI 热力图

图表：区域市场消费密度地图

图表：市场竞争集中度

图表：政策影响力度评估矩阵

图表：技术应用采纳率趋势

图表：ESG 绩效评分分布

图表：风险发生概率-影响矩阵

图表：热点事件影响路径

图表：2030 年市场规模预测

图表：预测模型场景模拟

图表：研究范围界定

图表：价值链环节效率对比

图表：代际消费行为差异对比

图表：战略实施优先级排序

订阅报告，请来电咨询 400-856-5388 400-086-5388

①.请详细填写封底客户征订表后传真给我们

②.通过银行转帐、邮局汇款形式支付购买报告款项

③.我们收到汇款凭证后，特快专递报告或者发送报告邮件

④.款项到帐后快递款项发票

⑤.大批量采购报告可享受会员优惠，详情来电咨询

全程配有客服专员为您提供贴心服务

三、公司介绍 COMPANY

中研普华集团创始于 1998 年，是中国领先的产业研究专业机构，公司致力于为企业中高层管理人员、企事业发展研究部门人员、市场投资人士、投行及咨询行业人士、投资专家等提供各行业丰富翔实的市场研究资料和商业竞争情报；为国内外的行业企业、研究机构、社会团体和政府部门提供专业的行业市场研究、商业分析、投资咨询、市场战略咨询等服务。公司经历 20 多年的发展，现已成为中国领先的细分市场研究机构及金融咨询领域权威专家。我们拥有多年的投资银行、企业上市一体化服务、市场调研、细分行业研究、项目可行性研究及投资咨询专业经验。目前，中研普华已经为上万家包括政府机构、银行、研究所、行业协会、咨询公司、投资公司、集团公司和各行业公司在内的单位提供了专业的产业研究报告、项目投资咨询及竞争情报研究服务，并得到客户的广泛认可；为众多企业进行了上市导向战略规划，同时也为境内外上百家上市企业进行财务辅导、行业细分领域研究和募投方案的设计，并协助其顺利上市；还协助国内多家证券公司开展 IPO 业务。

随着中国加入 WTO，中国企业将面临更多严峻挑战，市场信息显的尤为重要。中研普华将集团公司在国际市场上成功运作的商业服务模式引入中国，帮助中国企业成长，在国内外市场不断取得新的竞争优势和新的成长。在这种形势下，中研普华迅速崛起，已成为中国首屈一指的资讯服务商。面对中国新经济形势，我们以一名“辅导员”的身份，结合中国企业目前现状，为企业引进和提供最前沿的行业市场商情和企业管理资讯，通过中研普华 One Stop Service（一站式服务），秉承“管理是本质、信息是基础、效益是目的”的原则，愿意与所有具有前瞻性的中国企业分享成功实践的经验，用务实的精神和优质的服务，携手成就未来。

目前，中研普华已将客户服务总部设于深圳，信息研究中心设在北京，营销传播中心设在上海，海外资讯中心设于香港，并在广州、杭州、成都、青岛、武汉、哈尔滨等地设有分支机构。

顾问团队 CONSULTANT TEAM

中研普华始终把引进优秀的员工加盟作为公司的核心目标之一，公司员工拥有多种专业学历背景：统计学、金融学、产业经济学、市场营销学、国际贸易学、经济学、社会学、数学等数十个专业。中研普华现有 350 多名员工中，本科以上学历占 98.5%，60%具有双学位、硕士及博士学位，高级研究员 180 多名，专家顾问 45 人，市场调研专家 16 人，数据建模专家 8 人，海外咨询专家 5 人，公司大多数员工曾在国内多家知名产业研究所与证券研究机构有过丰富的从业经验。高素质的专业人才是中研普华的最大财富，也是我们向客户提供优质服务的保证。

业务范围 BUSINESS SCOPE

中研普华业务范围主要囊括了细分产业领域研究、IPO 咨询、并购与重组、投资咨询、项目可行性分析、行业市场研究、市场调查、商业计划书编制及营销策划咨询等领域。中研普华业务覆盖全球主要国家及地区，为外资企业注资中国及跨国合作提供了切实高效的服务。公司 80%以上的业务主要针对大中华区实施，我们在中国大陆 220 多个主要城市设立调查网点（如北京、上海、天津、重庆、南京、武汉、成都、长沙、杭州、西安、兰州、石家庄、沈阳、济南、郑州、合肥、福州、厦门、南宁等），为客户提供专项市场调查的同时，也为市场研究及投资咨询服务提供主要的数据支

持。公司拥有在中国香港、澳门、台湾及部分海外地区实施项目的宝贵经验。公司已与国内外上百家专业调研机构建立长期合作关系，确保了跨国性项目的有效实施和执行。

细分市场研究

[医疗](#) [通讯](#) [机电](#) [汽车](#) [房产](#) [轻工](#)
[家电](#) [日化](#) [食品](#) [零售](#) [酒店](#) [金融](#)
[传媒](#) [建材](#) [能源](#) [石化](#) [农业](#) [文教](#)

项目可行性研究

[可行性研究](#) [项目建议书](#) [项目计划书](#)
[募投可研报告](#) [项目申请报告](#) [资金申请报告](#)
[境外投资申请](#) [项目评估报告](#) [投资价值报告](#)

商业计划书

[商业计划书](#) [项目计划书](#) [商业策划书](#)
[招商计划书](#) [创业计划书](#) [私募计划书](#)
[并购计划书](#) [合作计划书](#) [商业企划书](#) [标书](#)

专项市场调研

[专项市场研究](#) [产品营销研究](#) [品牌调查研究](#)
[广告媒介研究](#) [渠道商圈研究](#) [满意度研究](#)
[神秘顾客调查](#) [消费者研究](#) [调查执行技术](#)

兼并重组研究

[兼并重组](#) [公司兼并](#) [企业重组](#) [资产重组](#)
[股权重组](#) [借壳上市](#) [跨国并购](#) [横向并购](#)
[纵向并购](#) [现金并购](#) [企业私有化](#)

IPO 上市咨询

[上市前规范](#) [上市前咨询](#) [上市前融资](#)
[细分市场调研](#) [募投项目可研](#) [发展战略规划](#)
[尽职调查](#) [上市后服务](#) [一体化方案](#)

产业园区规划

[产业园区规划](#) [产业分析规划](#) [城市/区域规划](#)
[空间规划咨询](#) [招商策划咨询](#) [总部经济规划](#)
[智慧城市规划](#) [地产策划咨询](#) [一体化服务](#)

十五五规划

[政府规划研究](#) [产业发展规划](#) [企业发展规划](#)
[区域发展规划](#) [城市发展规划](#) [战略规划研究](#)
[热点领域聚焦](#) [热点解决方案](#)

特色小镇

[特色产业规划](#) [申报立项](#) [招商策划](#)
[特色小镇特征](#) [政策汇总](#) [评分细则](#)
[商业运营模式](#) [经典案例](#) [投融资模式](#)

产业地产

[项目拿地](#) [产业定位](#) [产业规划](#) [产业招商](#)
[产业运营](#) [产业新城](#) [产业小镇](#) [产业综合体](#)
[开发模式](#) [关键要素](#) [赢利模式](#) [解决方案](#)

核心竞争力 CORE COMPETITIVENESS

丰富的行业经验。我们针对各行业都设有产业研究组，组长均具有资深实际行业从业经验，研究组定期举办行业主题研讨会及进行典型企业走访调研，积累了丰富的行业实践经验，以此为基础，充分运用扎实的理论知识，更好的为客户提供服务。

资深的专家顾问。我们的专家团队来自于国家级科研院所、著名大学教授、以及具备成功经验的企业家，在产业研究、市场调研、投资咨询、管理咨询等领域拥有强大的专业能力，能及时有效的满足客户需求。

权威的信息数据。中研普华建立了覆盖 3000 多个细分行业市场的数据库并持续的更新。我们设有数据中心，以国家统计局部门、工商部门、行业协会、海关总署及其他战略合作机构为重要信息渠道。另外，我们拥有自己的调研队伍，运用各种调查手段和渠道，准确、及时地掌握权威信息。

科学的研究方法。我们采取专业的研究模型，如：SWOT 分析、波士顿矩阵、波特竞争力、洛伦茨曲线等；精准的数据分析，如：相关分析、方差分析、多维尺度分析、聚类分析、因子分析等；周密的调查方法，如：定性调查、定量调查等相结合的方式，力求为客户提供专业化的服务。

完善的服务体系。我们不仅为您提供专业化的研究报告，还会为您提供超值的售后服务，如：免费数据查询、行业发展建议、投资行业策略、市场深度分析、营销策划、重大展会提示等服务，给您带来完善的一站式服务。

社会影响力 SOCIAL INFLUENCE

中研普华集团是中国成立时间最长，拥有研究人员数量最多，规模最大，综合实力最强的咨询研究机构之一。中研普华始终坚持研究的独立性和公正性，其研究结论、调研数据及分析观点广泛被电视媒体、报刊杂志及企业采用。同时，中研普华的研究结论、调研数据及分析观点也大量被国家政府部门及商业门户网站转载，如中央电视台、凤凰卫视、深圳卫视、新浪财经、中国经济信息网、商务部、国资委、发改委、国务院发展研究中心（国研网）等。



了解中研普华的实力：[电视采访报道](#) [门户网站引用](#) [招股说明书引用](#) [权威媒体报道](#) [客户好评如潮](#)

客户征订表

让决策更稳健，让投资更安全！

单位名称: _____ (盖章)
主营业务: _____
公司负责人: _____ 职务: _____
资料收件人: _____ 职务: _____
电 话: _____ 手机: _____
地 址: _____
邮 编: _____ 电子邮件: _____

报告及专项: _____ 份数: _____

服务方式: ☐ 全套版本 (含印刷版及电子版) ☐ 电子版本 (电子邮件发送) ☐ 印刷版本 (免费快递)
付款总金额: _____ 付款日期: _____

特别推荐订阅套餐

保证100%满意，您必须拥有

- ☐ **战略套餐：5份研究报告，特惠订阅费用 5万元，自选报告或咨询客服，全年尊享专家咨询指导及跟踪服务**
套餐价值：全面了解行业上下游产业链，对行业脉络进行系统性梳理，厘清产品流通各个环节，实现企业的成长与产品的成功。
- ☐ **发展套餐：10份研究报告，特惠订阅费用 8万元，自选报告或咨询客服，全年尊享专家咨询指导及跟踪服务**
套餐价值：充分了解行业重点领域发展态势，准确把握市场热点变化趋势，为营销策略的制定、企业的战略规划提供有力支持。
- ☐ **智慧套餐：15份研究报告，特惠订阅费用10万元，自选报告或咨询客服，全年尊享专家咨询指导及跟踪服务**
套餐价值：深入了解行业细分市场及关联产业发展形势，挖掘各领域投资机会，延伸企业经营触角，实现企业跨行业并购整合。
- ☐ **总裁套餐：20份研究报告，特惠订阅费用12万元，自选报告或咨询客服，全年尊享专家咨询指导及跟踪服务**
套餐价值：多角度！多层面！透视各行业、各业务发展，完善集团管控体系，准确掌舵集团航向，有效降低企业智力投资成本。

专项咨询定制服务

专项定制需根据企业具体要求出具项目方案，再做出合理报价

商业计划书编制	商业计划书/项目计划书/商业策划书/招商计划书/创业计划书/私募计划书/并购方案/标书，编制及翻译。
项目可行性研究	可行性研究/项目建议书/项目计划书/项目申请/资金申请/境外投资/项目评估/机会研究/风险评估服务。
行业市场专项调研	细分市场研究/竞争对手研究/营销研究/品牌调查/广告研究/商圈研究/消费者研究，覆盖多行业多领域。
产业园区规划咨询	产业集群/园区规划/区域战略规划/城市新区规划/园区建设和运营/园区招商引资/园区功能服务体系等。
IPO上市咨询服务	细分市场调研/募投可研/上市前规范/上市前融资/招股说明书/上会路演/上市后服务/财经公关/再融资。

☐ 汇款至 中国建设银行

帐户名：深圳市中研普华产业研究院有限公司
开户行：中国建设银行深圳市分行
帐 号：44201501100052597578

☐ 汇款至 中国工商银行

帐户名：深圳市中研普华管理咨询有限公司
开户行：中国工商银行深圳市分行
帐 号：4000023009200181386



扫描二维码，查看
更多研究
报告目录

中研普华集团™
ZERO POWER INTELLIGENCE GROUP



总部地址：深圳市福田区滨河大道中洲湾西座 27 层 (518000)
全国统一服务热线：400-856-5388 400-086-5388 免费电话
订阅热线：0755- 25425716 25425726 25425736 25425706
0755- 25425756 25425776 25420896 25420806
0755- 23895086 25427856 25428586 25429596
传 真：0755- 25429588 25428099 全年无休 24 小时服务
官方网站：中国产业研究院 www.ChinaIRN.com 深圳/ 北京/ 上海

订阅方法：请把征订表用正楷字填写完后传真或快递给我们，然后通过银行付款。款到后即完成订阅手续，产品与发票会在款到后 24 小时内以特快专递寄出。订阅传真：0755- 25429588 25428099 7 天×24 小时 贴心服务